

Contacts

Relations Investisseurs : Arthur Carli – +33 (0)1 47 17 24 65 – acarli@axway.com

Relations Presse : Sylvie Podetti – +33 (0)1 47 17 22 40 – spodetti@axway.com

Communiqué de presse

Paris, le 19 janvier 2022

Axway Software : Ajustement des prévisions annuelles 2021

- Chiffre d'affaires annuel estimé à 285,5 M€
- Marge opérationnelle d'activité représentant à minima 11,0 % du chiffre d'affaires confirmée

Conformément au règlement (UE) n°596/2014, Axway (Euronext : AXW.PA) ajuste ses prévisions de résultats annuels pour l'exercice 2021. Si Axway est en mesure de confirmer son objectif annuel de rentabilité prévoyant un taux de marge opérationnelle d'activité représentant au moins 11,0 % de son chiffre d'affaires, la société annonce ce jour que ce dernier ne connaîtra pas la croissance organique attendue.

Alors que l'entreprise anticipait une croissance organique de son chiffre d'affaires comprise 2,0 et 4,0 % en 2021, les premières estimations, à ce stade non finalisées et non auditées, laissent apparaître un chiffre d'affaires annuel de l'ordre de 285,5 M€ en baisse organique d'environ 2,7 %.

En croissance de 2,0 % sur les 9 premiers mois de l'année, l'activité d'Axway a été en décroissance de 13,5 % au 4^{ème} trimestre 2021. Sur la période, plusieurs affaires ont vu leur calendrier repoussé ou leur budget réalloué. Certains grands clients et prospects, exposés à d'importantes difficultés de recrutement dans leurs équipes IT et administratives, n'ont pas lancé les projets escomptés. Ces pénuries de personnel pourraient perdurer tout au long de l'exercice 2022.

Patrick Donovan, Directeur Général d'Axway, a déclaré :

« Au cours de l'année écoulée, nos équipes ont travaillé extrêmement dur et dans des conditions difficiles pour répondre au mieux aux besoins de nos clients. Bien que toutes les régions aient commencé le 4^{ème} trimestre avec une visibilité permettant d'atteindre nos prévisions, nous avons rencontré des difficultés similaires sur nos différents marchés du fait de reculs budgétaires ou de manques d'effectifs chez plusieurs grands clients. Je garde confiance en notre capacité à offrir une valeur ajoutée significative à nos clients grâce à nos solutions et nous continuerons à le faire en ces temps difficiles, tout en préparant leur retour à des niveaux d'activité normaux. »

Comme prévu, le détail des résultats annuels 2021 sera publié le 22 février 2022 après bourse et sera commenté le soir même lors d'une présentation aux analystes planifiée à 18h30 (UTC +1).

Pour autant, afin d'exposer les premiers éléments d'analyse dont elle dispose quant à la performance de la société au 4^{ème} trimestre 2021, l'équipe de direction d'Axway tiendra une conférence téléphonique demain matin, Jeudi 20 janvier 2022, à 8h00 (UTC+1).

Jeudi 20 janvier 2022, 08h00 (UTC+1) : Conférence Analystes & Investisseurs

- Inscription à la conférence : [Cliquez ici](#)

Ou par téléphone, composez un des numéros ci-dessous et annoncez « Axway » à l'opérateur :

- International : +44 (0) 33 0551 0200 / France : +33 (0) 1 7037 7166 / USA : +1 212 999 6659

Veillez noter que la réunion se tiendra en anglais et sera disponible en différé sur le site internet de la société.

Calendrier financier

Mardi 22 février 2022, après bourse : Publication des résultats annuels 2021.

Mardi 22 février 2022, 18h30 (UTC+1) : Conférence virtuelle de présentation des résultats annuels 2021.

Glossaire et Indicateurs Alternatifs de Performance

Chiffre d'affaires retraité : Chiffre d'affaires de l'année précédente retraité sur la base du périmètre et des taux de change de l'année en cours.

Croissance organique : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de périmètre et de change.

Croissance à changes constants : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de change.

ACV : *Annual Contract Value* – Valeur annuelle d'un contrat de souscription.

TCV : *Total Contract Value* – Valeur contractuelle totale d'un contrat de souscription sur sa durée.

Indicateur de suivi des Signatures : Addition du montant des ventes de licences et de trois fois la valeur contractuelle annuelle (3 x ACV) des nouveaux contrats de souscription signés sur une période donnée.

Indicateur de suivi des signatures net : Indicateur de suivi des signatures retraité des contrats de maintenance migrés vers de nouveaux contrats de souscription.

Résultat opérationnel d'activité : Résultat opérationnel courant retraité de la charge sans impact sur les liquidités liée aux stock-options et assimilés, ainsi que des dotations aux amortissements des actifs incorporels affectés.

NPS : *Net Promoter Score* – Indicateur de satisfaction et de recommandation d'un client pour un produit ou un service.

Employee Engagement Score : Mesure de l'engagement des collaborateurs par le biais d'une enquête annuelle indépendante.

Avertissement

Le présent communiqué contient des informations financières prospectives auxquelles sont associés des risques et des incertitudes concernant la croissance et la rentabilité d'Axway, notamment en cas d'acquisitions. Axway rappelle que les signatures de contrats, qui représentent des investissements pour les clients, sont plus importantes au 2^{ème} semestre et de ce fait, peuvent engendrer des effets plus ou moins favorables sur la performance de fin d'année. En outre, Axway rappelle que la (ou les) acquisition(s) potentielle(s) pourrai(ent) avoir un impact sur lesdites données financières. L'activité au cours de l'année et/ou les résultats réels peuvent être différents de ceux décrits dans le présent communiqué, notamment en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes qui sont décrits dans le Document d'Enregistrement Universel 2020 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 18 mars 2021, sous le numéro D.21-0147. La distribution du présent communiqué dans certains pays peut être soumise aux lois et règlements en vigueur. Les personnes physiquement présentes dans ces pays, dans lesquels ce communiqué de presse est diffusé, publié ou distribué devraient s'informer de telles restrictions et s'y conformer.

À Propos d'Axway

Axway (Euronext : AXW.PA) accompagne les entreprises dans la mise en œuvre de solutions d'intégration hybride pour les aider à mieux se connecter à l'ensemble de leur écosystème interne et externe. Sa plateforme Axway Amplify permet d'accélérer la transformation digitale et d'innover en créant facilement de nouveaux services. Pour cela Amplify permet de combiner des modèles d'intégration traditionnels type MFT et EDI avec des modèles d'intégration modernes comme les API et l'intégration inter-applicative grâce à plus de 150 connecteurs prédéfinis. Plus de 11 000 organisations dans 100 pays font confiance à Axway pour résoudre leurs défis d'intégration de données. Pour en savoir plus, visitez www.investors.axway.com/fr